



**Пламен Иларионов**  
Заместник изпълнителен  
директор,  
СТС Инвест Холдинг АД

Първият ни контакт със Сиско бе свързан със закупуване на оборудване, което ни помогна да решим мрежовите и комуникационни проблеми във фирмените офиси. Впоследствие се сдобихме с оборудване пак от Сиско, с чиято помощ свързахме през фирмени канали всичките си офиси, така че на практика вече работехме в една мрежа. Следващият етап беше покупката на рутери, свързващи компанията към Интернет и осигуряващи сигурност, както и IP телефони, които ни дадоха и по-евтини, и по-качествени разговори вътре в компанията и най-вече между отдалечените офиси. В момента разчитаме на тези решения за всичко – благодарение на тях вървят видео, IP телефония и контрол на достъпа. А и знаем, че можем във всеки един момент да надградим допълнителни компоненти над това, което притежаваме.

#### **Сигурност и надеждност на добра цена**

Спряхме се на Сиско по няколко причини. Най-важните от тях обаче са три – сигурността, надеждността и опти-

мизацията на разходите във фирмата. Когато се преминава от по-стари към по-нови технологии, е нормално хората

**Човек избира Сиско решенията, просто за да не мисли за други.**

да се ориентират именно по тези критерии. А Сиско определено отговаря на тях – веднъж настроена, системата работи безотказно. Именно такива показатели изграждат и репутацията на компанията. Научихме за тези решения първо от приятели и колеги IT мениджъри. И колкото повече Сиско решения имплементирахме в дейността си, толкова по-спокойна ставаше работата ни.

#### **Един добре работещ организъм**

Сиско оборудването и решенията на компанията оптимизираха цялата работа на фирмата по много интересен начин. Първо, от IT гледна точка се получи една система, която „живее“ и се поддържа много лесно. Благодарение на Сиско имаме сигурна и надеждна свързаност между офисите, както и оптимизация на разходите от гледна точка на телефония и на средства за сигурност. С тази си инвестиция преследвахме няколко цели – с предстоящото ни влизане в Европейския съюз всички компании трябва да бъдат подготвени за начина на работа там. Затова комуникацията не трябва да е нещо, което непрекъснато да излиза на дневен ред и в чиято поддръжка постоянно да се влагат средства. Тя просто трябва да работи. По тази причина съм много доволен от нашата инвестиция и бих посъветвал всеки един IT мениджър да последва примера ни. Дори не само IT мениджърите – всяка една компания, която няма изградена собствена IT инфраструктура или собствен IT отдел трябва да намери начин и да закупи такова решение, защото то ѝ гарантира намаляване на разходите и „спокоен сън“. Човек избира Сиско решенията, просто за да не мисли за други.

#### **Свободата да работиш**

Едно от най-големите предимства, които ни осигури Сиско, е свободата на сигурната безжична свързаност. Сега всеки един от служителите ни може да работи от всяко едно място, в който и да е от офисите на компанията, а посредством осигурената VPN връзка дори и от вкъщи, което определено е огромно улеснение. От друга страна всичко това е подкрепено със сигурността, която осигуряват Сиско технологиите. Самият факт, че ние по-малко се притесняваме от набезите през Интернет, както и възмож-

**Можем във всеки един момент да надградим допълнителни компоненти над това, което притежаваме.**

ността служителите ни да използват Интернет навсякъде, да са актуални във всеки един момент, да предлагат конкурентни оферти на клиентите ни, без да са „завързани“ с кабели, са достатъчни доводи. Влизаме в Европа, а там надеждността и сигурността са много важни. Един бизнес не трябва да спира заради изгоряло оборудване или заради проблем с комуникациите. Проведохме множество тестове и се убедихме, че единствено Сиско притежава безотказни технологии, които позволяват изграждането на жизненоважна инфраструктура и криптиране на безжичните свързаности. Освен това, решенията на Сиско са подходящи както за малките ни офиси, където е необходимо нещо евтино, така и за големите представителства, където, поради натовареността и функционалността, изискванията към това оборудване са доста по-високи. Със Сиско оборудването бизнесефективността на нашата фирма се повиши. Бих казал, че то направи фирмата ни по-мобилна, по-конкурентоспособна и по-подготвена за изискванията на европейските пазари.